

# Färgtrycket

www.miljonaren.se

Information från Miljönären-koncernen  
Nummer 2 2010



## Sommaren har kommit – nu är det högtryck för måleriet

- + Nöjda säljare till Miljönären
- + Arbete nära djuren

**TEMA: Miljönärens företagsförvärv**

▲ Miljönärens ägare Andreas Söderkvist och Klas Hedlund berättar om den senaste tidens förvärv som bidragit till Miljönärens goda rykte på målerimarknaden.

## Nu blir visionen verklighet

När Klas Hedlund och Andreas Söderkvist köpte Miljönärens 2005 fanns en ambition att företaget ska växa med bibehållen lönsamhet. Visionen var att Miljönärens 2012 skulle omsätta 100 miljoner kronor. Det kommer att bli verklighet redan 2010.

– Naturligtvis är vi glada för den utvecklingen. En anledning är den senaste tidens företagsförvärv, säger Miljönärens ägare Klas Hedlund och Andreas Söderkvist.

Stora delar av måleribranschen har uppmärksammat den senaste tidens offensiva satsning av Miljönärens. Klas Hedlund förklarar:

– Vår målsättning är att vara ett konkurrenskraftigt företag. Ett sätt är att växa.

**Finns det risk att Miljönärens drabbas av växtvärk?**

– Visst finns den risken om man inte är försiktig. Det gäller bland annat att vår egen organisation måste utvecklas i takt med företaget. Dessutom är det alltid viktigt att behålla lönsamheten, svarar Klas Hedlund och fortsätter:

– Spontant känns det just nu som vi bör stanna upp och konsolidera oss. Jag kan avslöja att vi har fått flera förfrågningar från företagsledare som vill sälja sina måleriföretag till oss. Men vi har tackat hittills nej.

**Varför tror ni att Miljönärens blivit en sådan populär affärspartner?**

– Det är svårt att svara på. Men spontant känns det som att vi nu har en färdig plan att arbeta med i samband med företagsförvärv. För oss är det oerhört viktigt att båda parter ska vara nöjda när affären är gjord. En förutsättning är att det går att skapa en mix av kulturerna i de båda företagen. Dessutom vill vi att medarbetarna ska känna trygghet. Den inställningen kanske har bidragit till att vi fått bra rykte på marknaden, säger Andreas Söderkvist.

” Spontant känns det som att vi nu har en färdig plan att arbeta med i samband med företagsförvärv. För oss är det oerhört viktigt att båda parter ska vara nöjda när affären är gjord.

## Sprängs Måleri & Golv – ett naturligt förvärv

För två år sedan (2008) såldes Sprängs Måleri & Golv, till Miljönärens. Det var en affär som, enligt Bengt Petters, egentligen skulle skett tre år tidigare i samband med att Klas Hedlund och Andreas Söderkvist köpte Miljönärens av just Petters.

– Men då blev det för mycket för Klas och Andreas att både köpa Miljönärens och Sprängs. Därför väntade vi till 2008 då tiden var mogen, säger Bengt som i dag är styrelseordförande i Miljönärens.

Redan 1999 när Bengt Petters blev ägare till Miljönärens och Sprängs Måleri grundade han en strategi för att genomföra en lyckosam generationsväxling för de båda företagen. Därför ”värvades” Klas Hedlund till företaget samtidigt som Andreas Söderkvist fick möjlighet att växa som företagsledare.

När Klas och Andreas nu köpt de båda företagen säger Bengt:

– Det här har gått riktigt bra. När det gällde Sprängs var det viktigt att de fick möjlighet att ingå i samma koncern som Miljönärens som ju är ett stort och stabilt måleriföretag. Det skapar förutsättningar för en ljus framtid.



▲ Bengt Petters sålde Sprängs Måleri.

## Inspiration gör oss kreativa

Att vara i händelsernas centrum kan ske på många olika sätt. Nyligen kom jag hem från en semester i USA. Där kändes det som man fick vara just i händelsernas centrum.

Jag har rest mycket på mina lediga stunder och varit med om många upplevelser. Med detta som bakgrund vill jag säga att USA är ett riktigt häftigt land.

Många uttryck finns om USA och dess städer. Efter mitt besök i detta land instämmer jag i det mesta. Detta kan beskrivas i flera ord. Häftigt är ett. Annars är upplevelse och framtidstro två andra ord om USA som jag tagit med mig hem. Att nu hemkommen sitta och skriva denna spalt känns därför extra inspirerande.

När man är inspirerad är det lätt att ta sig an nya uppgifter och utmaningar

på ett entusiastiskt sätt. Då kan man ofta vara extra kreativ. Detta märks hos oss på Miljönärens.

Det senaste året har skett många positiva saker i våra företag. Detta har också uppmärksammat av er som läser Färgtrycket och av andra personer utanför vår läsekrets.

Jag har på senaste tiden mött många personer som frågar vad som händer med oss i framtiden. Vilka är era framtidsplaner?

Jag och företrädare för företaget känner oss smickrade över dessa frågor och nyfikenhet runt vår verksamhet. Det ger oss ”råg i ryggen”. Jag vågar lova att vi även i fortsättningen ska kunna bjuda på ett givande samarbete med spännande utvecklingar för alla inblandade.

Många har säkert stora förväntningar på sommaren. Vissa ser fram emot att fotbolls-VM inleds och hoppas på många höjdpunkter i TV soffan. Några kanske till och med är på plats i Sydafrika.

Andra väntar på en skön semester med avkoppling för att ladda batterierna inför kommande utmaningar.

Oavsett förväntningar vill jag önska Er alla en riktigt trevlig semester.

**Klas Hedlund**  
VD på Miljönärens  
Telefon: 0243-668 83  
Mobil: 070-522 88 95





▲ Arne Lind, 61.



▲ Leif Lundin, 63.



▲ Sten Fredar sålde Bro Måleri till Miljönären.

## ”En effektiv och okomplicerad process”

Det har gått några månader sedan Sten Fredar sålde Bro Måleri i Kristinehamn till Miljönären.

Sten Fredar jobbar kvar som målare i företaget som nu heter Miljönären-Bro Måleri.

Jag trivs i min nya situation och upplever det som positivt att få börja jobba inom Miljönären-koncernen. Nu har jag också fått mycket mer fritid jämfört med när jag var egen företagare, säger Sten Fredar och skrattar.

Han minns mycket väl hur det var när Miljönären kontaktade honom och frågade om Bro Måleri var till salu.

– Jag blev både förvånad och smickrad. Därefter började en affärsprocess som jag upplevde som både effektiv och okomplicerad. Nu är det roligt att få vara med när Miljönären gör en satsning i den här delen av Värmland och där mitt gamla företag har en viktig roll.

## ”Naturligt steg att sälja”

Det väckte viss uppmärksamhet inom branschen när Miljönären i våras köpte Måleriforum, som allt sedan starten 1992 haft verksamhet i Falun och Borlänge.

– För oss kändes det som ett naturligt steg att sälja företaget. Vi börjar bli gamla och det var viktigt att i tid agera på ett sätt som tryggar framtiden för våra anställda, säger företagets grundare Leif Lundin, 63, och Arne Lind, 61.

Det var i höstas som diskussionerna mellan Miljönärens och Måleriforums ägare tog fart på allvar. Trots att de i

flera år varit konkurrenter inom samma bransch trivdes parterna tillsammans och drev processen vidare mot en affär.

– Det var ett bra samtalsklimat samtidigt som både Leif och jag kände att detta är ett rätt steg för oss och företaget. Dessutom fick vi garantier för att våra 18 medarbetare skulle erbjudas anställning på Miljönären och de skulle få ta med sina anställningsår. Det var viktigt för oss, berättar Arne.

**Varför tror ni att Miljönären var intresserat av Måleriforum?**

– Kanske för att de såg oss som en tuff konkurrent och nu fick de

chansen att köpa oss, säger Leif och skrattar. Han tillägger sedan, mer allvarligt:

– Jag tror det beror på att Måleriforum hela tiden varit ett välskött och seriöst företag.

I dag är Arne Lind och Leif Lundin arbetsledare på Miljönären i Falun respektive Borlänge. De tycker inte det känns konstigt att ha fått anställning hos en tidigare konkurrent.

– Nej, det känns naturligt och bra för oss. Dessutom slipper vi det administrativa arbetet som företagare måste sköta. Det känns skönt.

## ”Min gamla personal trivs bra hos Miljönären”

Det har gått fyra år sedan Hans-Erik Sand sålde Sands Måleri till Miljönären.

I dag är Hans-Erik en glad pensionär som ser tillbaka med välbehag på processen som ledde till försäljning.

– Jag hade jobbat i 34 år inom branschen och började få krämpor. Det bidrog till att det då var dags att sälja företaget, berättar Hans-Erik.

I dag, fyra år senare, känner Hans-Erik att affären blev bra.

– Min målsättning var hela tiden att se till att min gamla personal som följde med till Miljönären också skulle trivas på sin nya arbetsplats. Jag har haft regelbunden kontakt med kil-



▲ Året är 2006. Hans-Erik Sand och Klas Hedlund skakar hand efter affären som innebar att Miljönären köpte Sands måleri.

larna och de intygar att de trivs bra med att jobba inom Miljönären. Då blir jag glad eftersom jag försökt värna om dem. Det vittnar också om att Miljönären är ett bra måleriföretag, säger Hans-Erik Sand

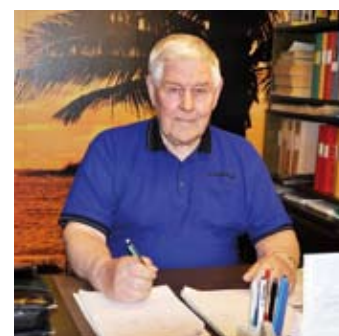
## Därför sålde Olle B-O Måleri till Miljönären

Året var 1982 när Olle Eriksson grundade B-O Måleri. Han drev redan ett byggföretag och behövde regelbundet få tag på målare. Därför startade han ett eget måleri.

I maj 2010 sålde han måleriföretaget till Miljönären.

– Jag fyllde 80 år för en tid sedan och har därför inlett en process för att avyttra en del av mina verksamheter. När jag sedan fick kontakt med ledningen på Miljönären kändes det rätt att sälja B-O Måleri till dem, säger Olle Eriksson.

– Jag uppfattar ledningen på företaget som seriösa entreprenörer som leder ett bra och stabilt måleriföretag. Därför kändes det rätt att göra affär med



▲ Olle Eriksson sålde B-O Måleri till Miljönären.

dem. Vi har hela tiden haft en rak, trevlig och ärlig kommunikation.

## Målning av domstolsbyggnad

Länsrätten i Gävle ska flyttas till Falun för att formellt bli Förvaltningsrätten i Falun med ansvar för Dalarnas och Gävleborgs län.

Därför byggs nu ytterligare en våning på domstolsbyggnaden i Falun.

Byggpartner är entreprenör och Miljönären ansvarar för målningen av den nya kontorsvåningen samt renovering i en redan befintlig kontorsdel.

Kenneth Teledal är en av Miljönärens målare som jobbar där samtidigt som en av vårens mest uppmärksammade rättegångar (Linda Chen-rättegången) pågått i en annan del av byggnaden.

– Det märks att något stort är på gång eftersom det är mycket folk här. Men jag hinner inte tänka på mycket på det, säger Kenneth.

Bygget beräknas bli klart i höst.



▲ Miljönärens Kenneth Teledal framför domstolsbyggnaden i Falun som ska byggas ut.

## Målaremästarnas Företagsdoktor tror på Miljönären

– Miljönären är inne i en mycket expansiv period. Det ställer stora krav på företagsledningen. Men jag har en känsla av att Miljönärens ägare kommer att klara det bra.

Det säger Christer Arrsjö som anlits av Målaremästarna för att skapa en bild av vilken lönsamhet som finns bland landets måleriföretag.

Han är en konsult som inriktar sig på att vara rådgivare åt mindre och medelstora företag. I det arbetet har Christer naturligtvis noterat Miljönärens offensiva satsning.

– Min bild är att Miljönären har två mycket kunniga ägare som verkligen arbetar för att utveckla sitt företag. I det fallet är jag inte orolig. Vårre ser det ut på många andra håll i landet.

Christer Arrsjö berättar att många måleriföretag i landet med 25 till 50 medarbetare presenterar resultat som borde kunna vara mycket bättre. En orsak till otillfredsställande lönsamhet kan vara att företagen är för dåliga på att söka upp kunderna på marknaden och tala om vad företaget är bra på. Många företag skulle behöva bättre och offensivare sälj och marknadsföring.

Det är bl a av den anledningen som Målaremästarna genom Christer Arrsjö erbjuder ”Företagsdoktor” där Christer gör en ”hälsoprofil” för de måleriföretag som önskar.

– Branschen brottas med obalans mellan vinter- och sommarsäsong. På sommaren är det för mycket jobb och på vintern tvärtom. Jag upplever att Miljönären ligger i framkant både när det gäller skötseln av företaget och när det gäller att undvika att permittera målare under vintern.

Även Björn Hellman, VD på Målaremästarna, har uppmärksammat den positiva utvecklingen inom Miljönären:

– Det är ett framgångsrikt företag som fortsätter att expandera. Både när det gäller det nya huvudkontoret och



▲ Christer Arrsjö.

förvärven av företag. Jag uppfattar Miljönären som ett spännande företag som också kommit mycket långt när det gäller säsongsutveckling inom måleribranschen. Klas Hedlund har berättat för mig att Miljönären inte sagt upp någon målare vintertid på flera år. Där är man en föregångare.

## Måleri nära vilda djur

Målarna på Sprängs Måleri & Golv som ingår i Miljönärenkoncernen får ibland tillfälle att utföra sitt jobb närmare vildmarken än många andra av sina branschkollegor.

Det handlar om att Sprängs vid flera tillfällen fått måleriuppdrag vid det rovdjurscentrum med namnet Björnparken som finns vid Grönklitt i norra Dalarna. Det är en anläggning som innehåller alltifrån björnar, vargar, isbjörnar till lodjur.

Nu är det dags för anläggningen att ta emot snöleoparder. Därför är det målare från Sprängs Måleri & Golv som nu inlett arbetet med att måla den nya leopardanläggningen. Det gäller för dem att hinna bli klara innan de vilda djuren kommer...



▲ Den här snöleoparden kommer att trivas vid björnparken i Orsa Grönklitt. FOTO: ANDERS BJÖRKLUND.

## Golvgenombrott i Falun/Borlänge

Den första veckan i juni inledde Sprängs Måleri & Golv, som är ett dotterbolag till Miljönären, företagets första golventreprenad i Falun-Borlänge. Det handlar om renoveringsarbete av en fastighet vid Skogskyrkogården i Falun som består av kontor och matsal. Skanska som är huvudentreprenör gav uppdraget till Sprängs att lägga nytt golv och sedan sköta målningen.

– Detta ser vi lite av ett genombrott för våra golv-tjänster i Falun-Borlänge. Det kan komma fler, säger Stefan Brygt på Sprängs Måler & Golv.

Mannen som ska ansvara för golvläggningen är Thomas Nyström.